

VERONA - Storia d'Impresa e Territorio: Eccellenza, Qualità e Innovazione

Un ecosistema che trasforma l'innovazione in valore concreto

Verona si afferma come uno dei territori più dinamici del Paese grazie a fondamenta solide: una **manifattura ad alta densità**, una **posizione logistica strategica** nel cuore dei principali corridoi europei, una **spiccata vocazione all'innovazione** e una forte capacità di generare valore economico. La collaborazione tra Imprese, Università ed Enti di ricerca alimenta un ecosistema che accelera la trasformazione digitale nelle filiere dell'Energia e Climatizzazione, dell'Agroalimentare, della Logistica e delle Tecnologie per la Salute. Questo dialogo, in linea con i principi di **Industry 5.0** rafforza la competitività delle aziende del territorio. Le realtà presentate di seguito rappresentano esempi di eccellenza capaci di interpretare il cambiamento, anticipare le esigenze del mercato e proporre innovazioni che fanno scuola. Le loro esperienze testimoniano la vitalità di un territorio che guarda al futuro con concretezza e visione.

MYONE produce Sistemi Self-Payment e Soluzioni digitali per Retail e Gaming

MYONE nasce negli anni '90 come impresa familiare oggi guidata da **Sammy Catazzo**, imprenditore classe 1980 che ha saputo reinventare la produzione investendo in tecnologie d'avanguardia, competenze e nuovi mercati.

Dal 2010 si specializza nella produzione di casse automatiche, kiosks, slot machines e digital signage e dal 2012, forte del *know-how* acquisito, sviluppa una propria linea di prodotti per i mercati del GAMING & BETTING e RETAIL & VENDING. La struttura comprende divisioni dedicate a progettazione 3D, carpenteria metallica, R&D tecnologico, progettazione software e distribuzione del prodotto finito.

MYONE è leader nell'ideazione, studio e realizzazione di soluzioni innovative, tecnologiche e di design per trattamento di denaro e pagamenti automatici, comunicazione multimediale e trasformazione digitale del retail. I sistemi spaziano dall'industria del Gambling al Retail, dai piccoli punti vendita alla GDO, dalla gestione automatizzata del pagamento al self-payment completo. La gamma prodotti comprende casse automatiche, terminali self-service, kiosk, betting terminal, slot machines



e totem multimediali con pannelli LED cob flip chip. Punto distintivo è la customizzazione: soluzioni su misura per le esigenze del cliente, con l'intera filiera produttiva curata internamente, dalla progettazione all'assemblaggio, alla logistica.

Tra i principali clienti, multinazionali del gaming e concessionari operanti su scala nazionale. Negli ultimi tre anni l'azienda ha registrato una crescita significativa sia nei volumi sia nella redditività, indice di una gestione molto efficiente. Guardando al futuro, MYONE continua a investire in nuovi settori e progetti ambiziosi, mantenendo lo sguardo rivolto alle esigenze dei clienti e alla trasformazione digitale del retail.

www.myonesrl.it

CEMS investe 12 milioni nella Diagnostica Avanzata con TAC e Risonanze AI

Tra i principali centri medici polispecialistici privati del Veneto, **CEMS** rafforza il proprio posizionamento nella diagnostica avanzata con un investimento che supera i **12 milioni** e l'**inaugurazione, il prossimo 28 marzo, della nuova Radiologia**. Un'evoluzione strutturale e tecnologica che porta la superficie complessiva di CEMS a oltre 5.000 m², con spazi completamente rinnovati per migliorare l'accessibilità e la qualità dell'esperienza dei pazienti.

Il cuore dell'investimento è rappresentato dall'introduzione di una **nuova TAC** e **due Risonanze Magnetiche di ultima generazione con Intelligenza Artificiale** che aprono nuove prospettive in particolare nella **diagnostica cardiovascolare**, ambito cruciale considerando che le patologie cardiache rappresentano la principale causa di mortalità in Italia. L'innovativa TAC a Doppia Energia consente lo **studio non invasivo del cuore e delle arterie coronarie**, permettendo di identificare precocemente placche aterosclerotiche, stenosi e segni di sofferenza miocardica, oltre a diagnosticare e monitorare cardiomiopatie, miocarditi ed esiti di infarto. Questo consente una valutazione più accurata del rischio cardiovascolare, portando in ambito am-



bulatorio una diagnostica cardiologica avanzata finora riservata agli ospedali. Le nuove apparecchiature permettono inoltre la **riduzione significativa della dose radiologica** e maggiore accessibilità degli esami per tutti i pazienti, anche fragili. Con questo investimento, CEMS consolida il proprio ruolo di riferimento per la diagnostica avanzata a Verona e nel Veneto, contribuendo con **percorsi di prevenzione e diagnosi sempre più precoci, completi e su misura** per pazienti e medici del territorio.

info:
Tel. 045 923 0404
www.cemsverona.it

NICOFRUTTA consolida la Filiera Sostenibile dell'Ananas tra Costa Rica e Europa

Fondata a Verona nel 2003, **Nicofrutta** è tra i principali operatori europei nell'import-export di **Ananas dal Costa Rica**, costruendo negli anni una filiera solida e integrata insieme a cooperative di piccoli produttori locali. Un modello che ha trovato la sua evoluzione naturale nella nascita di **Nicoverde**, la controllata agricola e industriale creata nel Paese centroamericano, cuore produttivo e laboratorio di innovazione sostenibile del Gruppo.

È qui che l'azienda ha sviluppato un sistema agricolo avanzato fondato su riduzione degli input chimici, tutela della biodiversità e rigenerazione dei suoli. Dall'uso di microrganismi naturali alla progettazione delle piantagioni nel rispetto dei corridoi biologici, fino alle tecnologie di agricoltura di precisione, Nicoverde è oggi un modello replicabile di produzione tropicale responsabile. Determinanti le collaborazioni internazionali: l'Azienda ha lavorato come realtà pilota con la FAO nel programma globale sulle catene di valore responsabili di ananas e avocado, contribuendo alla realizzazione delle prime linee guida mondiali su impronta carbonica e idrica del comparto. Parallelamente, la *Coalición de Iniciativas de Desarrollo* (CINDE) l'ha inse-



rita tra le multinazionali impegnate sugli Obiettivi di sviluppo sostenibile delle Nazioni Unite.

Forte anche il legame con il mondo accademico: partnership con Università e Centri di ricerca hanno supportato progetti su bioeconomia, biomateriali ed economia circolare, trasformando gli scarti di lavorazione in nuove risorse produttive.

Nicofrutta e Nicoverde si confermano così protagonisti di una filiera che unisce impresa, scienza e cooperazione internazionale, dimostrando come qualità del prodotto, tutela ambientale e sviluppo sociale possano crescere insieme.

<https://nicofrutta.it/it>

GRUPPO GINO rafforza il Presidio Luxury con ASTON MARTIN a Verona

Il **Gruppo Gino** rafforza il proprio posizionamento nel segmento Luxury con l'acquisizione di **Aston Martin Verona**, perfezionata il 1° luglio 2025. Un'operazione che si inserisce in una strategia di crescita costruita in oltre 60 anni di storia, cominciata nel 1959 con nascita della prima concessionaria Mercedes-Benz della provincia di Cuneo e sviluppatasi nel tempo in un gruppo multimarca di riferimento tra Piemonte, Lombardia, Liguria e Toscana, con un portafoglio che coniuga eccellenza premium e nuova mobilità. Sotto la guida di **Alessandro Gino**, che porta avanti e rinnova la tradizione imprenditoriale di famiglia, il Gruppo sta attuando una strategia di espansione strutturata e selettiva, orientata al rafforzamento del business e al presidio dei segmenti più esclusivi del mercato.



Dopo l'ingresso nel mondo Aston Martin con la sede di Milano, il Gruppo consolida ora la propria presenza nel Nord-Est con il nuovo showroom di Verona, in via Flavio Gioia 11, operativo da fine gennaio 2026 e destinato a diventare un polo di riferimento per il marchio.

L'inaugurazione ufficiale è prevista nella primavera 2026.

www.ginospa.com

EDILCOPERTURE cresce nei Cantieri nazionali e adotta l'AI per la Gestione Documentale

Fondata nel 1988 a Verona, **Edilcoperture** opera oggi su scala nazionale. Il titolare **Paolo de Togni** e il Direttore Tecnico **Khalil Sahim** illustrano la strada percorsa per trasformare una realtà territoriale in un'impresa capace di operare su tutto il territorio nazionale: "Con pazienza e cantieri che ci mettono alla prova siamo partiti dal Veneto, poi i committenti ci hanno portato ovunque: poli logistici a Bologna e Novara, restauri civili tra Roma, Firenze e Varese, perfino le calli di Venezia, dove ogni carico arriva via acqua tra ma-

ree e vincoli storici. Oggi lavoriamo per i privati e per la pubblica amministrazione: gli appalti pubblici richiedono conformità documentale rigorosa, dalla sicurezza alle certificazioni. Ciò che ci distingue è la qualità del realizzato: ogni copertura porta la nostra firma e i committenti tornano perché sanno già cosa aspettarsi".

De Togni parla con la concretezza di chi ha passato più tempo in cantiere che in ufficio. La sfida più insidiosa?: "La carta, non il cemento. Una documentazione ferma significa cantiere fermo e costi che

lievitano".

A raccogliere il testimone è l'Ing. Khalil Sahim, accento veronese doc come il suo pragmatismo: "Dall'esperienza diretta in cantiere è nata AccessoCantieri.com, piattaforma pensata per restituire tempo alle imprese. Il cuore del sistema è LINA, intelligenza artificiale addestrata sui linguaggi tecnici e normativi. L'AI eccelle dove l'uomo perde ore: trasforma pile di documenti in dati certi in pochi istanti. I tempi di verifica passano da giorni a minuti. Una soluzione nata sul campo per costruire senza burocrazia". Radici veronesi, cantieri che attraversano l'Italia: quando qualità e in-



novazione nascono dal territorio: si parla di Edilcoperture. - www.edilcoperture.it
www.accessocantieri.com