

SERVIZI AVANZATI PER LE IMPRESE

Assistenza Legale, Finanziaria, M&A e Internazionalizzazione

In un contesto economico sempre più competitivo, le imprese hanno bisogno di partner capaci di offrire competenze integrate e una visione strategica di lungo periodo. Dalla Consulenza legale e fiscale alla Pianificazione Finanziaria, dalle operazioni di Fusione e M&A ai percorsi di Internazionalizzazione, dalla Finanza d'Impresa al Controllo di Gestione, oggi il vero valore aggiunto nasce dalla capacità di coordinare competenze diverse in un unico ecosistema di servizi avanzati.

Supportare l'azienda significa anticipare i rischi, cogliere le opportunità e accompagnare l'imprenditore nelle scelte più delicate, con strumenti evoluti e un approccio orientato ai risultati. Un servizio completo, pensato per sostenere la crescita, proteggere il patrimonio e aprire nuove prospettive sui mercati globali.



TRANSLINK ITALY. Advisor per M&A e Finanza straordinaria al fianco di PMI e Mid Cap

Translink Italy è l'Advisor finanziario di riferimento in Italia per operazioni di Corporate Finance (M&A, debito, fundraising) che vedono protagoniste PMI e Mid Cap in ambito industriale e non solo.

Parte di un gruppo multinazionale attivo dal 1972 con oltre 600 esperti in 35 uffici in Africa, Americhe, Asia ed Europa, conta in Italia 18 professionisti che accompagnano le imprese in acquisizioni, fusioni, vendite buy-side e sell-side, soprattutto cross border, gestendo ogni fase della transazione: dalla valutazione iniziale alla preparazione, negoziazione fino alla chiusura dell'accordo.

Negli ultimi anni Translink Italy ha seguito operazioni per un valore totale superiore a un miliardo di euro, gestendo oltre 50 operazioni di M&A nei comparti industriale, logistico, energetico, Food & Beverage e sanitario.

Le aziende partner hanno potuto contare sull'expertise di un team di consulenza

con esperienze articolate e multidisciplinari in alcune delle realtà più importanti a livello nazionale e internazionale.

Translink Italy si distingue inoltre per i profondi valori radicati nella cultura del gruppo: mettere il cliente al primo posto, operare con integrità e trasparenza, essere facilmente accessibili, favorire relazioni solide, valorizzare le eccellenze e adottare una prospettiva globale con uno spirito imprenditoriale che guida ogni transazione.

E sono proprio affidabilità, disponibilità e competenza dimostrate negli anni che hanno permesso a Translink Italy di guadagnare un alto livello di fedeltà tra imprese e imprenditori clienti, con cui ha instaurato rapporti non solo professionali ma anche umani di lunga durata.

www.translinkcf.it

TRANSLINK

CORPORATE FINANCE

FOR FREEDOM CONSULTING: il Controllo di Gestione come Leva di Crescita per Micro e Piccola Impresa

Micro e piccola impresa italiana continuano a trainare l'economia ma molti imprenditori prendono decisioni importanti senza una visione economica globale per la mancanza di un controllo strutturato dei numeri.

Molte aziende agiscono secondo schemi consolidati: preventivi basati sull'esperienza, prezzi di consuetudine e scelte basate su ciò che "ha sempre funzionato". Le fragilità emergono di fronte a scenari più complessi come trasformazioni societarie o passaggi generazionali. In questo contesto si inserisce **For Freedom Consulting Company Spa**, società di consulenza specializzata nell'affiancamento della micro e piccola impresa. Il fulcro del suo approccio è il controllo di gestione, strumento quotidiano di governo dell'azienda, messo in campo attraverso il software INDY, un sistema di controllo su misura, plasmato sulle peculiarità di ogni cliente, strutture, settori ed esigenze reali.

Il valore è nel metodo: **INDY** rende affrontabili decisioni complesse come pianificazione fiscale, trasformazioni societarie, passaggi generazionali e check-up aziendali. Pagare meno tasse è il risultato di una gestione oculata basata su numeri, budget e una lettura approfondita dei



dispositivi normativi spesso nascosti nei codici. L'attività consulenziale si svolge direttamente presso le sedi dei clienti, con affiancamento di almeno 12 mesi e formazione manageriale mirata a rendere l'imprenditore autonomo. Oggi il gruppo conta oltre 100 dipendenti e collaboratori, supera 7 milioni di fatturato e ha supportato numerose imprese su tutto il territorio nazionale. La sede operativa è alle Torri Bianche, ma il cuore resta l'azienda del cliente: per il micro-imprenditore il vero salto di qualità non è lavorare di più, ma governare consapevolmente l'impresa.

www.forfreedomconsulting.com



Maxwell & Partners.
Massimo Giannuzzi, CEO

MAXWELL & PARTNERS Export Management su misura per le PMI italiane

L'internazionalizzazione è una leva chiave per la crescita delle PMI italiane. **Maxwell & Partners** si propone come partner operativo per l'export, affiancando le PMI nell'accesso e sviluppo dei mercati esteri con approccio concreto e orientato ai risultati. Grazie alla rete di export manager e professionisti locali in oltre 60 paesi, individua opportunità commerciali qualificate, analizza i mercati di riferimento e stabilisce relazioni solide con interlocutori affidabili. Il team con competenze geografiche mirate e conoscenza dei contesti locali facilita l'ingresso nei mercati esteri e trasforma le strategie di crescita in risultati concreti.

Il metodo si basa su un modello di export management modulare che integra analisi, pianificazione, selezione dei partner e supporto nelle fasi negoziali. Punto distintivo è l'approccio pragmatico e trasparente: Maxwell & Partners accetta incarichi solo se davvero d'aiuto, offrendo una pre-analisi gratuita per verificare la fattibilità del progetto export, assicurando alle imprese di investire solo in opportunità reali. Un modello che ha guidato molte aziende italiane verso una presenza internazionale solida e duratura. - www.maxwellandpartners.com

TECA CONSULTING affianca le Imprese nella Continuità e nelle Operazioni Straordinarie

Il tempo per un'impresa è una variabile strategica: arriva un momento in cui l'imprenditore deve riflettere su continuità, assetti proprietari e trasformazioni della ricchezza prodotta in nuove opportunità, senza perderne il controllo. È in questo contesto che opera **Teca Consulting**, realtà milanese con oltre 30 anni di esperienza nell'assistenza a imprese e famiglie in operazioni straordinarie, con focus su compravendite di aziende, transizioni nella guida dell'impresa e operazioni di liquidità parziale.

*"Affrontare il ricambio nella conduzione aziendale senza pianificazione espone a conflitti familiari e dispersione di valore, anche affettivo. Una pianificazione anticipata protegge l'azienda, garantisce continuità e una governance adeguata, contribuendo al mantenimento degli equilibri e delle relazioni interne - afferma **Alessandro Carducci Arsenio**, socio fondatore e docente di diritto tributario - "L'imprenditore spesso non mira alla completa uscita dall'azienda, ma a monetizzare parte del valore creato. Una ristrutturazione mirata è utile per pianificare il futuro e sostenere transizioni delicate, avviando un percorso di successione graduale e personalizzato. Il processo di delega è cruciale: facilita il trasferimento progressivo delle responsabilità,*



Teca Consulting.
Alessandro Carducci Arsenio, socio fondatore

tà, consentendo una corretta valutazione delle competenze e delle attitudini imprenditoriali delle nuove generazioni".

L'approccio di Teca si fonda su una visione integrata che comprende assistenza contabile, due diligence contabile e fiscale, supporto alla governance e pianificazione strategica nel medio-lungo periodo.

In qualità di associato AIFI, Teca opera come interlocutore qualificato nei contesti in cui il capitale non rappresenta un punto di arrivo, ma uno strumento per governare il futuro dell'impresa.

www.tecaconsulting.com

BLUE OCEAN WEALTH Portfolio Planning e Credito per rafforzare la Finanza d'Impresa

Per molti imprenditori il patrimonio personale rappresenta una risorsa importante, ma non sempre integrata nelle strategie di sviluppo aziendale.

Secondo **Stefania Esposito**, CEO e Wealth Advisor di **Blue Ocean Wealth** boutique di consulenza patrimoniale: *"il passaggio chiave è evolvere da imprenditore a investitore adottando una visione più strategica sul capitale"*. Un portafoglio finanziario strutturato consente l'accesso a linee di finanziamento a condizioni più favorevoli; strumenti come il **credito lombard**, ad esempio, assicurano liquidità fino al 70% del valore degli investimenti senza dover disinvestire. Anche asset meno liquidi, come gli immobili, possono essere valorizzati tramite strumenti ipotecari, ampliando le risorse disponibili all'impresa. Complessivamente, il portfolio planning rafforza il rapporto con il sistema bancario, con benefici diretti in termini di capacità negoziale e accesso al credito anche per l'impresa. *"La nostra strategia di investimento - conclude Esposito - privilegia l'azionario, con un sistema di remunerazione legato esclusivamente alla performance, riflettendo una visione indipendente e imprenditoriale del wealth management"*. - www.blueoceanwealth.it



Blue Ocean Wealth.
Stefania Esposito, CEO e Wealth Advisor